

# RECRUTE UN(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E) TERRAIN

## VOUS SOUHAITEZ

- #Faire grandir une entreprise
- #Rejoindre une équipe motivée
- #Proposer des produits techniques innovants (IOT...)

## VOUS AIMEZ

- #Être souvent sur le terrain
- #Apprendre, étendre vos compétences
- #Relever des défis, gagner face à la concurrence

## QUI SOMMES-NOUS ?

CGX SYSTEM, pionnier dans l'objet connecté il y a 20 ans, est une petite PME castraise d'édition de logiciels, **dynamique et en pleine transformation**, qui regarde vers l'avenir.

Nous accompagnons nos prospects / clients dans leur migration digitale avec des solutions métier qui traitent des **données géolocalisées grâce à du matériel intelligent**. Notre objectif est de leur faciliter la supervision et la gestion de leurs actifs sur leur territoire d'intervention.

Efficacité, sens du service et qualité de nos solutions sont les valeurs que nous portons.



## LE POSTE ET LES MISSIONS

Vous démarrez une **campagne de prospection ambitieuse** avec un produit innovant destiné aux collectivités locales et aux gestionnaires de territoires.

Vous héritez d'un portefeuille de clients, des stations de skis principalement, situées dans les Alpes et les Pyrénées. Vous les faites monter en gamme en présentant les nouvelles opportunités.

En tant que technico-commercial vous êtes régulièrement sur le **terrain** pour les visites. Vous intervenez parfois sur le matériel et cela ne vous fait pas peur.

Le reste du temps vous gérez le reporting mensuel, la mise à jour du pipe, les prises de rendez-vous, visio, phoning & prospection, réalisation des devis, communication clients, échange avec les équipes techniques et administratives.

## VOTRE PROFIL

### Formation et expérience

Commercial terrain (BTS NRC, équivalent ou supérieur). Sinon vous justifiez de votre légitimité et efficacité sur un tel poste. 1 à 3 ans d'expérience.

Votre parcours vous a doté d'un background technique ; vous êtes à l'aise avec le matériel informatique, les systèmes d'exploitation, les logiciels.



### Vos compétences

Techniques de vente | Logiciel GRC | Suite Office | Anglais | Organisation et planification | Espagnol / Italien est un plus

### Vos qualités professionnelles

Bonne présentation et sérieux | Sens de l'écoute et du service | **Autonomie** | Méthodique, rigoureux | Curiosité intellectuelle | Ténacité | Adaptabilité à des publics variés

## CONDITIONS MATERIELLES

CDI | 22.5K annuel brut fixe | Variable non plafonné sur les ventes et le bénéfice | Temps complet 37,5h sem | Véhicule, ordinateur et téléphone mobile de fonction

## CADRE DE TRAVAIL

Castres 81, 55000 habitants | Environnement à la fois dynamique et familial | Moins de 2h des Pyrénées et de la mer méditerranée, 4h de l'océan | Nature et calme | Proche Toulouse | Cultures locales riches autour de la gastronomie et des arts.

## NOUS CONTACTER

Envoyez une vidéo pour vous présenter, détailler vos compétences et préciser ce que vous pouvez apporter au groupe de personnes qui forment CGX SYSTEM. Nous acceptons aussi les CVs et les lettres de motivation.

[rh@cgx-system.com](mailto:rh@cgx-system.com) - [www.cgx-system.com](http://www.cgx-system.com)